

## 50. VNG Analysten Call

Am 3. Februar 2021 fand der 50. Analysten Call der VNG Handel & Vertrieb GmbH statt. Das ist für uns ein schöner Anlass, unserer Energiemarktanalystin Sabrina Voll einige Fragen zu stellen.

**Frau Voll, zunächst erst einmal: Herzlichen Glückwunsch zum 50. VNG Analysten Call!**

**Haben Sie bei der Durchführung des ersten Analysten Calls geahnt, dass dieser eine Erfolgsgeschichte wird?**

**Sabrina Voll:** Natürlich habe ich es gehofft, aber sicher war ich mir nicht.

Ich versuche immer mit vielen neuen Informationen die Zuhörer zu begeistern und die Calls interessant zu gestalten, damit auch die Neugier auf den nächsten Call wächst. Die Märkte haben es mir gefühlt aber auch leicht gemacht, denn es war immer ordentlich was los und es gab bisher keinen Call, bei dem ich nicht wusste, was ich erzählen soll.

**Offensichtlich gibt es bei unseren Kunden einen Bedarf an regelmäßiger und umfassender Energiemarktanalyse. Welche Unternehmen nutzen diese Form der Marktinformation typischerweise?**

**Sabrina Voll:** Den typischen Analysten-Call-Nutzer gibt es nicht. Es sind sowohl Stadtwerke und regionale Gasversorger als auch Industrieunternehmen dabei. Die Bandbreite reicht vom Einkaufsleiter bis zum Geschäftsführer.

**Ein Analysten Call dauert ca. eine Stunde und ist vollgestopft mit wertvollen Marktinformationen. Wie viel Vorbereitung steckt in einem Analysten Call?**

**Sabrina Voll:** Die Vorbereitung zieht sich an sich über die beiden Wochen die zwischen den Calls liegen. Alles was mir an wertvollen Informationen in die Hände kommt wird gesammelt und dann in den beiden Tagen vor dem Call nochmal gesichtet, sortiert und entsprechend in den Folien aufgearbeitet.

Natürlich habe ich auch viele standardisierte Folien in den Call eingebaut – Themen die eben immer von Relevanz sind. Das erhöht zum einen den Wiedererkennungswert, der Kunde findet sich schnell zu Recht – erleichtert mir aber auch die Vorbereitung.

Darüber hinaus versuche ich auch immer 3-5 neue Folien in jeden Call mit aufzunehmen, um jede Veranstaltung abwechslungsreich zu gestalten.

**Zum Abschluss noch eine Frage: Im Januar 2019 fand der erste Analysten Call statt. Welche drei Ereignisse sind Ihnen besonders im Gedächtnis geblieben?**

**Sabrina Voll:** Ein Ereignis werde ich wohl nie vergessen: Als ich während des ersten Lockdowns einen Analysten Call durchführte, stand auf einmal meine kleinste Tochter, damals noch 3 Jahre alt, vor meiner Bürotüre. Die Tür hat ein Glasfenster und sie fragte gestikulierend, ob sie reindarf. Dann setzte sie sich ganz leise weinend, damit sie niemand hört, vor die Tür, weil sie verstand das es gerade unpassend war. Das hielt mein Mutterherz nicht aus und ich musste sie trotz des Live Calls schnell trösten und zu meinem Mann schicken.

Dann war da noch der negative Ölpreis im April 2020. Damals lag die weltweite Ölnachfrage knapp 30 Prozent unter dem Normalwert. Die neuen Kürzungsbeschlüsse des OPEC+ Kartells konnten die Stimmung nicht sofort drehen, das Volllaufen der Lager war zum Greifen nahe – genau zum Abnahmezeitpunkt der nächsten Ölmengen. Das war auch ein sehr spannender Moment, den es vorher noch nie so gab.

Aber es war auch insgesamt eine spannende Zeit: die Gaspreisentwicklung seit Anfang 2019 – das Ausgangsniveau Anfang 2019 von über 22 Euro/MWh am TTF DA, der nahezu kontinuierliche

Preisverfall bis aufs Tief am 22. Mai 2020 von 2,10 EUR/MWh, die Überlegungen, ob der Gaspreis wohl negativ werden würde und dann der stetige Preisanstieg, noch deutlich schneller als der Rückgang bis auf in der Spitze 28,10 EUR/MWh Anfang Jan 2021. LNG Überversorgung, Nachfrageschwäche, massive LNG Knappheit, extreme Temperaturen und natürlich Corona. Über langweile Calls musste ich mir wirklich keine Sorgen machen.

**Frau Voll, wir bedanken uns für das Gespräch.**

#### **VNG Analysten Call – ALLES WICHTIGE AUF EINEN BLICK**

Turnus: alle 2 Wochen  
Dauer: 45-60 Minuten  
Sprache: Deutsch  
Anmeldung: jederzeit im Businessportal der VNG Handel & Vertrieb GmbH  
Freischaltung: nach Abschluss eines gültigen Dienstleistungsvertrags  
Vertragsdauer: 12 Monate (Kalenderjahr)

Sie haben Interesse oder Fragen? Sprechen Sie jetzt Ihren Sales Manager an oder schreiben Sie uns unter [kontakt@vng-handel.de](mailto:kontakt@vng-handel.de) und werden Sie mit uns zum Marktexperten!

[www.vng-handel.de](http://www.vng-handel.de)



**„Der VNG Analysten Call bietet schnell verlässliche Marktinformationen und detaillierte Analysen.“**

**Sabrina Voll**  
Analystin, VNG Handel & Vertrieb GmbH

 **VNG**  
Handel & Vertrieb