



Strategische Partnerschaft

Ein  **VNG** Unternehmen

 **VNG**
Handel & Vertrieb

Strategische Partnerschaft.

Sie wollen bei maximaler Flexibilität sämtliche Chancen des Gasmarktes nutzen? Im Rahmen unserer Strategischen Partnerschaft zerlegen wir gemeinsam Ihren Jahresbedarf in seine Leistungsbestandteile und be-

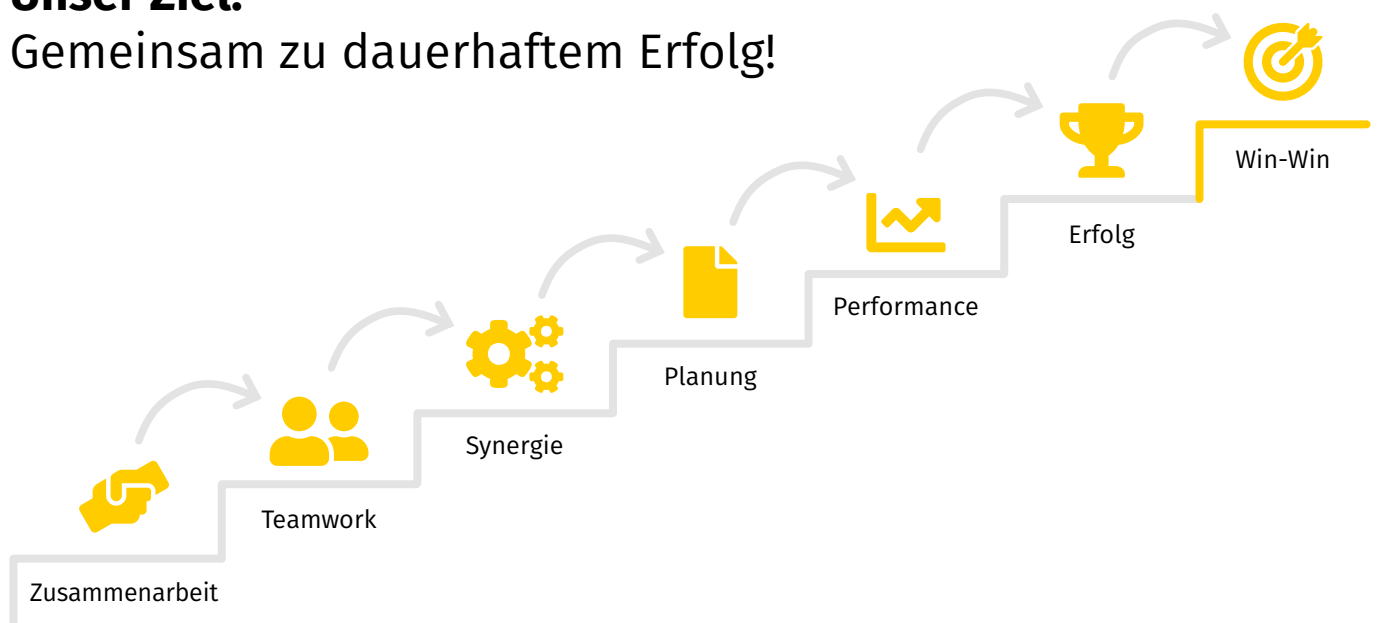
schaffen diese am Termin- und/oder Spotmarkt. Sie definieren Ihren Einkaufspreis dabei durch Ihre individuellen Entscheidungen hinsichtlich der Einkaufszeitpunkte sowie der Liefer- und Preisprodukte.

In der Strategischen Partnerschaft finden wir mit Ihnen gemeinsam die optimale Lösung für Ihre Energiebeschaffung. Diese wird ergänzt um professionelle Dienstleistungen zur effektiven Portfoliobewirtschaftung und um ein transparentes Reporting.



Unser Ziel.

Gemeinsam zu dauerhaftem Erfolg!



Portfoliomanagement on point.

Holen Sie das Beste aus Ihrer Energiebeschaffung.

Kreativität und sichere, bedarfsgerechte Belieferung passen zusammen! Mit unserer Strategischen Partnerschaft können Sie Ihren Gaseinkauf mit Standardhandelsprodukten und/oder Fahrplänen frei strukturieren – bei garantierter bedarfsgerechter Erdgaslieferung.

Mit der Strategischen Partnerschaft übernehmen Sie die professionelle Befüllung Ihres Portfolios mit frei gewählten Lieferprodukten. Gleichzeitig managen Sie die Beschaffung der Flexibilität am Handelsmarkt.

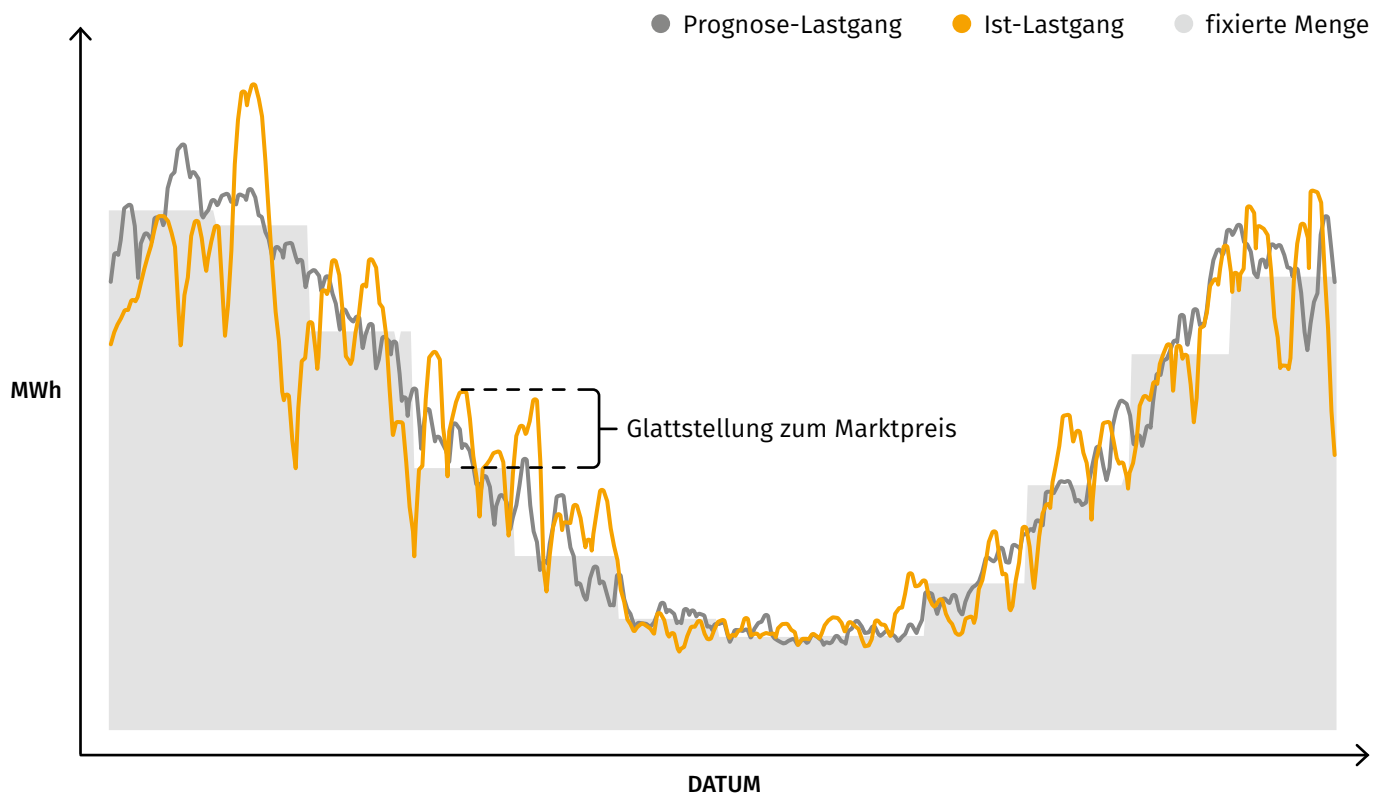
VNG Handel & Vertrieb GmbH sorgt dafür, dass Ihr Unternehmen immer genau die richtige Erdgasmenge erhält, die gebraucht wird. Selbstverständlich können Sie die

Aufgaben zur Befüllung Ihres Portfolios auch komplett oder teilweise auf uns übertragen. Dies stimmen wir gemeinsam im Vorfeld der Dienstleistung ab.

✓ TIPP

Entwickeln Sie mit uns gemeinsam in einem „Beschaffungsworkshop“ Ihre individuelle Strategie. Befüllen Sie anschließend Ihr Portfolio über das VNG PreisCockpit. Damit haben Sie hohe Preistransparenz und kaufen Fahrpläne und Standardprodukte bequem und minutenscharf per Mausklick.

Wirkungsweise.





Unsere Module im Überblick.

Marktinformation

- Tagesaktuelle Brancheninformationen und Preisdaten
- Detaillierte Reports zu mittel- und langfristigen Entwicklungen an den Energiemärkten
- Analysten Call mit direktem Draht zu unseren Experten
- Zugang zu Marktpreisen und weiteren Marktdaten

Portfolio- und Risikoanalyse

- Überblick Portfoliostrategien
- Chancen optimal nutzen und Risiken vermeiden
- Preisfindungsmechanismen, Preismodelle, Flexibilitätsmodelle, etc.
- Gemeinsame Bedarfsanalyse Ihres Vertriebsportfolios
- Clustern von Teilportfolien und Erstellen von Temperatur-Regressionen und Sensitivitätsanalysen

Portfoliobegleitung

- Operatives Umsetzen des Beschaffungshandbuchs
- Operatives Portfoliomanagement
- Kombination mit Marktinformation und Portfolioreporting

Performance Check

- Analyse von Handelslogistik bis Portfoliobeschaffung
- Geringer Zeitaufwand und planbare Kosten

Beschaffungshandbuch/Richtlinie

- Erstellung von Portfolio- und Risikostrategien
- Beschreibung von praxistauglichem Handlungsrahmen
- Brücke zur operativen Beschaffungsvorgabe
- Erstellen von Temperatur-Regressionen und Sensitivitätsanalysen

Portfolioreporting

- Bereitstellung von regelmäßigen Portfolioreports und Marktinformationen
- Monitoring von Chancen & Risiken
- Detaillierte Darstellung Ihrer Gasbezüge und Ihres Eindeckungsgrades

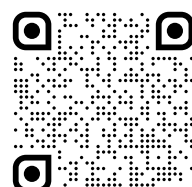
Welche Vorteile bietet Ihnen die Strategische Partnerschaft?

- ✓ Individuelle und auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte Lösung
- ✓ Gebündelte Expertise & kontinuierlicher Informationstransfer
- ✓ Freie Beschaffung am Markt mit voller Flexibilität
- ✓ Garantierte bedarfsgerechte Belieferung im Erfüllungszeitraum
- ✓ Vielfältige Dienstleistungen sichern die optimale Portfoliobefüllung und -bewirtschaftung
- ✓ Gute Kombinationsmöglichkeiten mit Fahrplan- und Standardproduktbeschaffung über das VNG PreisCockpit
- ✓ Fundierte Marktinformationen sichern Transparenz und Marktnähe



Perfekte Lösungen entstehen gemeinsam!
Wir bündeln unsere Kernkompetenzen für Sie, teilen unsere Expertise mit Ihnen und unterstützen Sie als verlässlicher Partner im operativen Doing!

Felix Freitag
Operative Assetbewirtschaftung



Informieren Sie sich auch online zur Strategischen Partnerschaft. Scannen Sie hierfür den QR-Code und gelangen Sie direkt auf unsere Website.

Voller Energie für Sie.

Bei VNG Handel & Vertrieb ist der Name Programm: Von Leipzig aus sind wir als Großhändler für Erdgas sowie als Energiedienstleister im In- und Ausland tätig. Wir beliefern Industrie- und Handelsunternehmen, Stadtwerke sowie Weiterverteiler und bieten energienahe Dienstleistungen an. Vertrauensvolle Partnerschaften, Flexibilität und eine große Nähe zu Kunden und Märkten bilden seit jeher das Fundament unserer Aktivitäten.

Ein exzellentes Know-how rund um den Handel und Vertrieb von Erdgas zeichnet uns seit über 60 Jahren aus. Hervorgegangen im Jahr 2018 aus der VNG AG, sind wir heute eigenständige Führungsgesellschaft des Konzern-Handelssegments. Als Spezialist leisten wir unseren Beitrag dazu, gasbasierte Konzepte für den umweltfreundlichen Energiemix von morgen zu verwirklichen.

Gern informieren wir Sie detailliert und persönlich zur Strategischen Partnerschaft. Sprechen Sie Ihren Key Account Manager an oder schreiben Sie uns unter: kontakt@vng-handel.de.

Wir sind voller Energie für Sie und freuen uns auf einen intensiven Dialog mit Ihnen.



VNG Handel & Vertrieb GmbH

Braunstraße 7 | 04347 Leipzig

T +49 341 443-1910 | F +49 341 443-2296

kontakt@vng-handel.de | www.vng-handel.de