



Wie begleiten wir Sie bei der Transformation?

Interview mit Mandy Hackenberger, Teamleiterin Services & Business Development Sales

Die Energiewirtschaft befindet sich in einem fundamentalen Wandel. Im Rahmen unserer Strategischen Partnerschaft (StraPa) unterstützen und begleiten wir unsere Kunden und Geschäftspartner mit unserem Know-how, unseren Kernkompetenzen und unserem zukünftig breit diversifizierten Portfolio dekarbonisierter und erneuerbarer Gase auf dem Weg in die Energiezukunft.

Lesen Sie im Interview mit Mandy Hackenberger, Teamleiterin Services & Business Development Sales bei der VNG Handel & Vertrieb GmbH, wie wir Ihnen mit unserem **Transformationsworkshop** bei den Herausforderungen und Vorhaben rund um die Weiterentwicklung Ihres Geschäftsmodells als Strategischer Partner zur Seite stehen.

VNG Handel & Vertrieb GmbH:

Die Strategische Partnerschaft der VNG Handel & Vertrieb umfasst sechs Modulbausteine. Wie ordnet sich das Modul "Transformationsworkshop" in die Modullandschaft ein?

Mandy Hackenberger:

Die Energiebranche befindet sich in einem hochkomplexen Spannungsfeld, das Unternehmen vor dem Hintergrund anhaltender geopolitischer Unsicherheiten, dynamischer Marktentwicklungen und ambitionierter Klimaschutzziele vor vielfältige Herausforderungen in der Energiebeschaffung stellt. Diesen wollen wir im Rahmen der Strategischen Partnerschaft gemeinsam mit unseren Kunden begegnen und sie bei der Gestaltung einer effizienten und zielgerichteten Liefer- & Beschaffungsstrategie unterstützen.

Gleichzeitig steht die Branche aktuell vor einer der größten Herausforderungen unserer Zeit. Die Transformation des Energiesystems ist längst kein Zukunftsszenario mehr - wir stecken bereits mitten in einem fundamentalen Veränderungsprozess, der gewaltig ist. Wir wollen unsere Kunden als vertrauensvoller Partner auf ihrem Weg in eine emissionsarme, zukunftsfähige Energiewelt begleiten und haben die StraPa vor diesem Hintergrund um den Transformationsworkshop erweitert. Das Modul zielt auf den gemeinsamen (Erfahrungs-) Austausch zu neuen Anforderungen, Lösungen und Technologien für ein zukünftig dekarbonisiertes Energiesystem ab, um Know-how zu bündeln, voneinander zu lernen und Fachexpertise – auch über das eigene Kerngeschäft hinaus – aus- & aufzubauen.

VNG Handel & Vertrieb GmbH:

Welche Leistungsbestandteile umfasst der Transformationsworkshop?

Mandy Hackenberger:

Im Fokus der Moduls stehen alle Themen rund um die Transformation hin zu einer dekarbonisierten Energieversorgung. Dafür bieten wir unseren Kunden entsprechend ihren Wünschen und Bedarfen individualisierte Workshops an. Deren inhaltliche Schwerpunkte können bspw. auf Themen rund um den Markthochlauf erneuerbarer und dekarbonisierter Gase wie Wasserstoff, Biomethan und Ammoniak oder auch auf regulatorische, technische und energiepolitische Anforderungen und Rahmenparameter gelegt werden. Auch bei Fragen zur aktuellen Fördermittellandschaft oder zukünftigen Infrastruktur, wie z. B. dem Transport und der Speicherung von Wasserstoff, sowie bei der Ableitung und Gestaltung individueller Handlungsoptionen stehen wir unseren Kunden im kontinuierlichen Erfahrungs- & Wissensaustausch als Strategischer Partner zur Seite. Darüber hinaus wollen wir Praxiseinblicke in unsere aktuellen Zukunftsprojekte geben, in denen wir bereits heute verschiedenste Szenarien, technologische Innovationen und Prozesse für den erfolgreichen Hochlauf erneuerbarer Energieträger erproben.

VNG Handel & Vertrieb GmbH:

Welchen Mehrwert bietet der Transformationsworkshop den Kunden der VNG Handel & Vertrieb?

Mandy Hackenberger:

Klar ist: Noch nie standen in der Energiebranche so tiefgreifende Veränderungen an wie aktuell. Um den Umstieg von fossilen hin zu erneuerbaren Energieträgern erfolgreich zu realisieren, gilt es, die notwendigen Transformationsprozesse für den Markthochlauf dekarbonisierter Gase schnellstmöglich anzustoßen und die dafür erforderliche Fachexpertise aufzubauen. Dafür braucht es vor allem eine enge, partnerschaftliche Zusammenarbeit aller Akteure, die ermöglicht, Wissen, Kompetenzen, Ressourcen und Erfahrungen bestmöglich zu nutzen und in Einklang zu bringen.

Im Rahmen unserer Strategischen Partnerschaft schärfen wir das Bewusstsein für die kommenden Herausforderungen, zeigen Zukunftsperspektiven auf und teilen unser Know-how mit unseren Kunden, um gemeinsam die Weichen für einen erfolgreichen Wandel zu stellen.



Strategische Partnerschaft – Perfekte Lösungen entstehen gemeinsam!

In der Strategischen Partnerschaft finden wir gemeinsam die optimale Lösung für Ihre Energiebeschaffung und begleiten Sie auf Ihrem Weg in die Energiewelt von morgen.

Für weitere Informationen sprechen Sie uns an oder schreiben Sie uns unter:

Telefon: 0341/443-1910

E-Mail: kontakt@vng-handel.de